

Weltweit führender Hersteller von innovativer Antriebstechnik
Standort: Süddeutschland

Vertriebsleiter International (m/w/d) / Stationärgetriebe

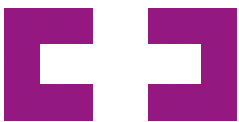
Wir sind eine international tätige Unternehmensgruppe und ein weltweit führender Hersteller von Spezialgetrieben und Antriebssystemen. Die besonders hohe Produktqualität und hohe Flexibilität gegenüber Kundenwünschen zählen zu unseren herausragenden Stärken. Aufgrund unserer Wachstumsstrategie suchen wir aktuell einen Vertriebsmanager (m/w/d), der mit Leidenschaft unser Geschäft weiter voranbringt und deutlich ausbaut.

Orientiert an den Zielen unserer Unternehmensstrategie entwerfen Sie ein Konzept für eine schlagkräftige und klar auf unsere Märkte ausgerichtete Vertriebsstrategie. Sie setzen diese schrittweise um und sichern somit unsere Marktanteile und bauen diese kontinuierlich aus. Hierbei führen und entwickeln Sie eine Mannschaft mit 10 Mitarbeitern. Zusätzlich steuern Sie die Vertriebsaktivitäten in unseren weltweit aktiven Tochtergesellschaften sowie in unserem internationalen Vertreternetzwerk. Sie unterstützen aktiv in der Kundenbetreuung einschließlich Vertrags- und Preisgestaltung. Mit der stetigen Analyse der Markt- und Kundenentwicklung liefern Sie wertvolle Impulse für unser Produktmanagement. Sie unterstützen zudem Produkteinführungen und sichern somit deren Markterfolg und arbeiten eng mit unserem Projektmanagement und unserer Auftragsabwicklung zusammen.

Nach einem abgeschlossenen Studium (Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen, o.ä.) verfügen Sie über mehrjährige Vertriebserfahrung von projektspezifisch entwickelten Investitionsgütern in einem international agierenden Unternehmen. Idealerweise verfügen Sie über fundierte Kenntnisse in der Antriebs- und Getriebetechnik. Sie sind eine Führungspersönlichkeit. Ihr Handeln zeichnet sich durch eine ausgeprägte Ziel- und Ergebnisorientierung aus; Sie agieren strategisch, vorausschauend und eigeninitiiert. Persönlich überzeugen Sie durch ein sicheres Auftreten, ein hohes Maß an Kommunikationsfähigkeit sowie Netzwerkkompetenz. Weiterhin sind Sie weltweit reisebereit und im Englischen verhandlungssicher. Sie sind IT-affin und verfügen idealerweise über gute SAP-Anwenderkenntnisse.

- Disziplinarische und fachliche Führung der Vertriebsmitarbeiter
- Steuerung des weltweiten Vertreternetzes
- Sicherung und Ausbau des Auftragseingangs
- Strategische Ausrichtung des Vertriebs
- Neue Märkte, neue Produkte

- Maschinenbau, Wirtschafts-Ing. o.ä.
- Erfahrung im internationalen Vertrieb von Investitionsgütern
- Idealerweise Kenntnisse in der Getriebetechnik
- Führungserfahrung
- Sicheres Auftreten und hohes Kommunikationsvermögen



Wenn Sie diese anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgabe reizt und Sie außerordentlich gute Entwicklungsmöglichkeiten im internationalen Umfeld suchen, dann freuen wir uns, Sie kennen zu lernen! Wir bieten Ihnen ein innovatives und finanzstarkes Unternehmen mit einer respektvollen und teamorientierten Kultur. Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte per E-Mail unter Angabe der Kennziffer **AS323H** an die von uns beauftragte Personalberatung vietenplus, z.Hd. Herrn Schneider, bewerbung@vietenplus.de. Frau Richter und Frau Fischer stehen Ihnen für Fragen telefonisch unter 04102 / 66 72 5-0 gern zur Verfügung. **Vertraulichkeit ist garantiert.**