

Standort: Hamburger City
Interessante Perspektive im Immobilienbereich

Vertrieb / Verkauf exklusiver Architektenhäuser und Wohnungen

Unser Auftraggeber, die HGK Hamburger Grundstücks kontor GmbH, ist seit über 20 Jahren als Bauträger sehr erfolgreich in der Entwicklung, Planung und Erstellung exklusiver Architektenhäuser nach den Wünschen der Bauherren tätig. Die anspruchsvollen Kunden erhalten einen perfekten Service von der ersten Architektenskizze bis zur Übergabe des fertigen Hauses. HGK befindet sich auf klarem Wachstumskurs und möchte aus diesem Grund die Vertriebsmannschaft verstärken; aktuell suchen wir für unseren Auftraggeber einen erfolgsorientierten Mitarbeiter (w/m/d) Vertrieb / Verkauf, der mit Begeisterung und Engagement seine Vertriebskarriere nach vorne bringen möchte.

Ihre Aufgabe ist der weitere Ausbau unserer Vertriebsaktivitäten für exklusive Architektenhäuser und Eigentumswohnungen im Großraum Hamburg. Sie akquirieren und betreuen Neukunden und überzeugen durch einen breiten serviceorientierten Beratungsansatz. Sie begleiten die Interessenten vom Erstkontakt über die Angebotserstellung, den Vertragsabschluss bis hin zur Übergabe der Immobilie. Dabei haben Sie die wirtschaftlichen Aspekte der Projekte im Blick und verantworten gemeinsam mit den Bauleitern die Koordination aller Bauaktivitäten. Die Aufgabe erfordert eigenständiges Handeln auf einer fundierten kaufmännischen bzw. technischen Grundlage inklusive der Kalkulation. Es macht Ihnen Spaß, den Interessenten zum Abschluss zu führen und ihn bei der individuellen Planung zu begleiten!

Nach einer erfolgreich abgeschlossenen kaufmännischen oder technischen Ausbildung oder idealerweise mit Ausbildung/Studium z.B. im Bereich Architektur haben Sie bereits mehrere Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von Immobilien sammeln können. Unser Wunschkandidat (w/m/d) verfügt über eine selbständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise und besitzt die Fähigkeit, klar zu kommunizieren und zu überzeugen. Neben einer positiven Ausstrahlung haben Sie ein selbstsicheres Auftreten verbunden mit einem ausgeprägten Gespür für Kommunikation. Sie besitzen ein gutes Gefühl für Zahlen und die architektonische Gestaltung von Gebäuden. Sie sind der Spezialist für eine persönliche Beratung Ihrer Kunden und haben den Abschluss vor Augen!

- Vertrieb / Verkauf exklusiver Architektenhäuser und Eigentumswohnungen
- Beratung der Interessenten vom Erstkontakt bis zur Übergabe der Immobilie
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Koordination und Projektmanagement
- Kaufmännisch oder technisch geprägte Ausbildung, ideal: Architekturstudium
- Vertriebserfahrung im Immobilienbereich
- Kommunikativ und überzeugend
- Hohe Abschlussicherheit
- Sichere MS-Office-Kenntnisse



Wenn diese Beschreibung Sie reizt, freuen wir uns, Sie kennen zu lernen. Wir bieten Ihnen eine spannende Aufgabe, eine pragmatisch geprägte, offene Kultur mit flachen Hierarchien sowie einen attraktiven Arbeitsplatz in der Hamburger City oder in Ahrensburg. Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer **JN372H** an die Personalberatung vietenplus, z.Hd. Herrn Normann, Große Str. 28-30, 22926 Ahrensburg oder per E-Mail an bewerbung@vietenplus.de. Frau Richter und Frau Fischer stehen Ihnen telefonisch unter 04102 / 66 72 5-0 gern zur Verfügung. **Vertraulichkeit ist garantiert.**