

Standort: Afrika

Dokumentendruck / Sicherheitskennzeichnung / Security Printing

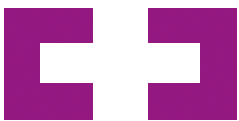
Sales Director Africa (w/m/d)

Unsere Firmengruppe mit über 600 Mitarbeitern beschäftigt sich mit der Herstellung von Produkten für den Wert- und Sicherheitsdruck sowie dem Industriedruck. Durch hohe Innovationskraft und stetige Weiterentwicklung der Produkte haben wir uns in verschiedenen Märkten einen sehr guten Ruf erworben. Als mittelständisches Unternehmen in Familienhand zeichnen wir uns durch eine klare generationsübergreifende Strategie, stetige Weiterentwicklung und einen fairen Umgang mit unseren Mitarbeitern aus. Wir befinden uns in einer ausgeprägten Wachstumsphase und möchten uns daher zum weiteren Ausbau unserer Aktivitäten in Afrika personell verstärken.

In einer intensiven Einarbeitungsphase lernen Sie die Firmengruppe, die Prozesse und die Produkte kennen. Ausgehend von der erarbeiteten Unternehmensstrategie leiten Sie die Anforderungen an die einzelnen Vertriebsregionen in Afrika ab. Neben der Akquisition und Umsetzung von Projekten liegt der weitere Aus- und Aufbau der wichtigen Kunden und Netzwerke in der Vertriebsregion Afrika im Fokus. Sie reisen intensiv innerhalb Afrikas und sorgen so für eine Bearbeitung der Märkte und halten den Kontakt zu den lokalen Partnern und Kunden. Sie haben Spaß an eigenständiger Arbeit und möchten langfristig erfolgreich agieren. Wir suchen den kreativen Gestalter, der mit großem Engagement und Bereitschaft neue Impulse und Ideen zur Marktbearbeitung liefert!

Nach Abschluss eines technisch oder betriebswirtschaftlich ausgerichteten Studiums oder einer entsprechenden Ausbildung konnten Sie bereits einige Jahre Erfahrung auf Auslandsmärkten sammeln. Sie denken unternehmerisch, haben einen starken Willen Themen nach vorne zu treiben und verfügen über hohe Eigenmotivation. Neben sicheren Englisch- und Französischkenntnissen sind gute Kenntnisse der regionalen Märkte und Strukturen von Vorteil. Wichtig sind uns Ihr Interesse an unseren Produkten sowie ein positives, offenes Wesen in Verbindung mit einer klaren Kundenorientierung.

- Umsetzung der globalen Wachstumsstrategie
- Weitere Markterschließung in Afrika
- Akquisition und Umsetzung von Projekten
- Betreuung lokaler Partner und Kunden
- Technisch oder betriebswirtschaftlich geprägte Ausbildung
- Erfahrung in der Region Afrika
- Hohe Reisebereitschaft
- Ideal: Netzwerker in politischen Institutionen und Verbänden
- Sichere Englisch- und Französischkenntnisse



Wenn diese Beschreibung Sie reizt, freuen wir uns, Sie kennen zu lernen. Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle Aufgabe sowie die Sicherheit eines wachsenden, finanziell unabhängigen Unternehmens. Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung senden Sie bitte mit der Kennziffer **JN397H** an die von uns beauftragte Personalberatung **vietenplus**, z.Hd. Herrn Normann, per E-Mail: bewerbung@vietenplus.de. **Vertraulichkeit ist garantiert.**