

Standort: Großraum Hamburg
Produktion von Präzisionsteilen: expandierendes Unternehmen

Geschäftsführer (m/w/d)

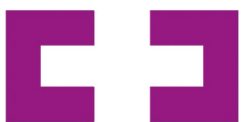
Wir beschäftigen uns mit der Entwicklung, Konstruktion und Herstellung feinmechanischer Produkte. Durch hohe Innovationskraft und stetige Weiterentwicklung der Produkte haben wir uns in unseren Absatzmärkten einen sehr guten Ruf erworben. Als inhabergeführtes, mittelständisches Unternehmen zeichnen wir uns durch eine klare Strategie, stetige Weiterentwicklung und einen fairen Umgang mit unseren Mitarbeitenden aus. Wir befinden uns in einer Wachstumsphase und möchten uns daher personell verstärken. Gesucht wird ein Geschäftsführer (m/w/d), dem wir die Verantwortung für den kaufmännischen Bereich mit Schwerpunkt Vertrieb in die Technologiebereiche Medizin, Maschinenbau, Luftfahrt und Energie übergeben möchten.

In einer Einarbeitungsphase lernen Sie das Unternehmen, die Prozesse und die Produkte kennen. Sie übernehmen als Geschäftsführer die Verantwortung für die Bereiche Vertrieb/ Einkauf/ Arbeitsvorbereitung/ Logistik und Finanzen/ IT. Schwerpunkt Ihrer Tätigkeit ist der Vertrieb, Sie fordern und fördern Ihre Mitarbeitenden und sorgen für eine gute Auslastung der Produktion. Sie optimieren die Prozesse und gestalten und moderieren Veränderungsprozesse. Sie haben Spaß am Vertrieb, verfügen über eine klare Kundenorientierung und möchte die Chance wahrnehmen, die Geschäftsführung für die oben aufgeführten Bereiche zu übernehmen. Wir suchen den kreativen Gestalter, der den Kunden im Vordergrund sieht, die Mitarbeitenden begeistern und führen kann und neue Impulse und Ideen liefert!

Nach Abschluss eines technischen oder betriebswirtschaftlich ausgerichteten Studiums oder einer entsprechenden Ausbildung, konnten Sie bereits einige Jahre Vertriebs- und Führungserfahrung in einem verarbeitenden Unternehmen sammeln. Sie kennen die Anforderungen der Kunden und die damit verbundenen speziellen Herausforderungen für den Vertriebsprozess. Sie denken unternehmerisch, verfügen über den Willen, Themen nach vorne zu treiben und können Ihre Mitarbeitenden motivieren und mitnehmen. Neben sicheren Englischkenntnissen ist uns Ihre Leidenschaft für den Vertrieb, Ihr Interesse an technischen Produkten sowie ein positives, offenes Wesen in Verbindung mit einer klaren Kundenorientierung wichtig!

- Leitung, Steuerung und Weiterentwicklung der kaufmännischen Abteilungen
- Personalführung und -entwicklung
- Betreuung aktiver Kunden
- Gestaltung und Moderation von Veränderungsprozessen
- operative und strategische Führungsaufgabe gestalten

- Technisch oder betriebswirtschaftlich geprägte Ausbildung gepaart mit hoher Vertriebsorientierung
- Hohe Führungskompetenz
- Durchsetzungsstärke und Lösungsorientierung
- Überzeugungskraft, ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten



Wenn Sie sich von der Beschreibung angesprochen fühlen und jetzt den nächsten Schritt in eine verantwortliche Geschäftsführungsposition suchen, freuen wir uns, Sie kennen zu lernen. Wir bieten Ihnen eine offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien sowie die Sicherheit eines ertragsstarken und wachsenden Unternehmens. Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer **JN408H** an die von uns beauftragte Personalberatung vietenplus, z.Hd. Herrn Normann, per E-Mail an bewerbung@vietenplus.de. Frau Fischer steht Ihnen telefonisch unter 04102 / 66 72 5-0 gern zur Verfügung. **Vertraulichkeit ist garantiert.**