

## Mittelständischer „Hidden Champion“ mit hohem Wachstumspotenzial Einsatzort: Großstadt im Rheinland

### Vorstand (m/w/d), Vertrieb mit Fokus Automatisierung / Anlagentechnik

Als Unternehmen in Familienhand zählen wir zu den Markt- und Technologieführern in unserem Kundensegment. Wir verbinden eine gewachsene Kultur und eine wertschätzende Haltung gegenüber Mitarbeitenden, Kunden und externen Partnern mit hochmoderner Technik und dem Einsatz von KI. Unsere weltweit durch eigene Niederlassungen betreuten Kunden schätzen unser tiefes Verständnis für ihre individuellen Fertigungsprozesse sowie die hohe Ausfallsicherheit ihrer Anlagen durch den Einsatz unserer Software. Wir bieten maßgeschneiderte Lösungen, übernehmen neben der reinen Steuerung auch die Anbindung angrenzender Systeme sowie die Modernisierung bzw. Optimierung von Produktionsanlagen. Im Sinne einer Altersnachfolge suchen wir aktuell einen vertrieblisch und kaufmännisch ausgerichteten Vorstand (m/w/d), ideal mit Hintergrund Anlagen-Automatisierung, der gemeinsam mit dem Technischen Vorstand in der Gesamtverantwortung für das Unternehmen stehen würde.

**Ihre Aufgaben:** Nachdem Sie sich intensiv mit unserer Kultur, unseren Produkten und dem betreuten Kundenklientel vertraut gemacht haben, gestalten Sie im Schulterschluss mit unserem Technischen Vorstand die weitere strategische Ausrichtung und Wachstumsstrategie für das Unternehmen. Mit hohem Respekt vor den exzellenten Leistungen der Mannschaft, aber auch mit kritischem Blick auf unsere Prozesse identifizieren Sie Schwachstellen, sorgen für die Weiterentwicklung unserer Projekt- und Ablauforganisation und kümmern sich um die Einführung von Kennzahlensystemen zur Unternehmenssteuerung. Vor allem aber sind Sie erster Ansprechpartner für Schlüsselkunden, leiten aus diesen Gesprächen ggf. neue Geschäftsmodelle ab und entwickeln entsprechende Businesspläne. Daneben bauen Sie das skalierbare, softwarebasiertes Produktgeschäft weiter auf und aus. Sie führen und entwickeln Ihre Mitarbeitenden und begeistern diese für neue Ideen. Als kommunikativer Netzwerker (m/w/d) vertreten Sie unser Haus nach außen (z.B. auf Messen und Kongressen), gehen auf die Wirtschaft, aber auch auf Hochschulen zu und entwickeln Strategien, um neue, gutausgebildete Kräfte für unser Haus zu gewinnen.

**Ihr Profil:** Nach einem wissenschaftlich-technischen oder auch kaufmännisch geprägten Studium haben Sie sich beruflich im international geprägten Projektgeschäft – Automatisierungs-, bzw. komplexen Software-Lösungsgeschäft - entwickeln können. Sie verfügen über hervorragende vertriebliche Fähigkeiten und Erfolge und sind sattelfest in der Verhandlung komplexer, internationaler Projektverträge. Als Managementkraft leiten Sie heute einen umrissenen Geschäftsbereich, den Sie mit voller P&L Verantwortung steuern und zukunftsfähig ausrichten. Egal, ob Sie sich im Konzern oder eher im Mittelstand entwickeln konnten, in jedem Fall erwarten wir ein modernes Führungsverständnis, Überzeugungskraft und Augenhöhe im Umgang mit allen Mitarbeitenden, Kunden und externen Partnern. Als Persönlichkeit passen Sie gut zu uns, wenn Sie sich für anspruchsvolle Technik begeistern können, aufgeschlossen und kontaktfreudig sind und über eine gute Portion Humor verfügen.

- Gemeinsam mit dem Technischen Vorstand: Strategische Ausrichtung des Unternehmens
- Erster Ansprechpartner für Schlüsselkunden, Verhandlungsführer (m/w/d)
- Optimierung unserer Prozesse
- Entwicklung neuer Geschäftsmodelle und Ableitung von Businessplänen
- Erfahrung in der Steuerung eines umrissenen Geschäftsbereichs mit P&L Verantwortung
- Hintergrund: Anlagentechnik, Automatisierung
- Vertraut mit technisch anspruchsvollem Projektgeschäft
- Sicherheit in der Gestaltung von Verträgen, sehr gute juristische und kaufmännische Kenntnisse



**Unser Angebot:** Wir bieten Ihnen die Chance, sich mit uns weiterzuentwickeln und zu wachsen, sowie großen Gestaltungs- und Entscheidungsfreiraum. Dazu finden Sie eine sehr verbindliche, freundliche Unternehmenskultur mit einer hoch engagierten Mannschaft sowie die Kontinuität und den Hintergrund eines auf langfristiges Wachstum ausgerichteten Unternehmens; Ihre Berichtsebene ist der durch die Gesellschafter geführte Aufsichtsrat. Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte per E-Mail unter Angabe der Kennziffer **CV820H** an die von uns beauftragte Personalberatung vietenplus, z.Hd. Frau Vieten, E-Mail-Adresse: [bewerbung@vietenplus.de](mailto:bewerbung@vietenplus.de). Für erste Fragen steht Frau Vieten Ihnen telefonisch unter **04102 / 66 72 5-0** oder mobil unter **0172-270 44 86** gern zur Verfügung. **Vertraulichkeit ist garantiert.**